

Les Confidentiels de CFNEWS

08 novembre 2016
453 mots

Exclusif

Par Baptiste Rubat du Mèrac

Financière Cambon se renomme et recrute un associé



La banque d'affaires dédiée aux sociétés de croissance, rebaptisée **Cambon Partners**, se renforce avec **Laurent Azout**, ancien associé de **Messier Maris**.

Treize ans après sa naissance, **Financière Cambon** dépoussière son image. La banque d'affaires spécialisée dans le secteur élargi des NTIC conserve le nom de la rue de sa première adresse mais se donne une appellation plus internationale : **Cambon Partners**. « 40 % de nos *deals* se font avec une contrepartie étrangère », souligne son fondateur David Salabi (photo ci-contre), rappelant les opérations cette année de Connexance (rachat par WPP), Housetrup (cession à TripAdvisor), CommerceGuys, ou encore Planet Cards qui s'est offert l'allemand Bonnyprints (voir la fiche ci-dessous). Autre nouveauté, l'arrivée comme associé de **Laurent Azout** (photo ci-dessous), ancien de **Lazard** ayant rejoint en 2011 Eric Maris chez **Messier Maris** où il avait été promu associé deux ans plus tard. Il s'agit du sixième *partner*, près de deux ans après le recrutement de Romain Gonthier en charge du bureau de San Francisco (lire ci-dessous). Parmi ses faits d'armes, Laurent Azout, diplômé d'HEC ayant débuté sa carrière en financement chez Société Générale, a travaillé sur les cessions de Newsweb, Betclit, Doctissimo, Companeo, Allociné, Dailymotion et CCM Benchmark.



20 à 200 M€ de fourchette d'intervention



Si l'équipe s'étoffe, le positionnement reste celui d'une banque d'affaires capable d'accompagner les jeunes pousses techno à la fois dans leurs cessions, levées de fonds, ou LBO. Et ce dans **sept grands secteurs** - services informatiques, logiciels/Saas, e-commerce, voyage en ligne, assurance/services financiers, services de communication dont les télécoms, médias numériques. En dédiant pour chacun une équipe complète dans une **logique de multi-spécialité**. La banque d'affaires de **23 personnes**, en attendant l'arrivée en janvier d'un directeur et d'un analyste, devrait boucler 2016 à **25 opérations** (voir sa deal list dans sa fiche **annuaire** ci-dessous). Si sa fourchette d'intervention va de **20 à 200 M€** de valorisation actuellement, elle compte bien jouer davantage dans la cour des grands en accompagnant leurs clients. « Avec la tendance de fond de l'augmentation de la taille des levées dans la *french tech*, nous pensons que les sociétés seront financées plus longtemps, jusqu'à des sorties plus élevées qu'aujourd'hui », explique Laurent Azout, dont le parcours plaide pour une présence accrue de Cambon Partners sur des *deals* de plus de 100 M€.

Lire aussi :

Financière Cambon ouvre à San Francisco (13 janvier 2015)

Tags : France , Île-de-France , Corporate Finance

Voir la fiche de : [CAMBON PARTNERS](#)Voir la fiche de : [Azout Laurent](#)

les intervenants de l'opération

Nouvelle organisation **CAMBON PARTNERS**Organisation précédente **MESSIER MARIS & ASSOCIES**

Voir la fiche détaillée du mouvement

