

COMMUNIQUÉ DE PRESSE
Paris, le 26 janvier 2026**Cambon Partners : 2025, année d'investissement pour accompagner la reprise de l'activité**

En 2025, **Cambon Partners**, conseil M&A spécialisé dans l'accompagnement des sociétés de croissance, franchit une nouvelle étape en conjuguant performance opérationnelle solide et initiatives stratégiques structurantes. Dans un environnement de marché toujours exigeant, Cambon Partners a renforcé son positionnement comme acteur de référence du M&A mid-market, tout en accélérant l'adaptation de son offre aux enjeux clés de la période : nouvelles offres, structuration de son développement & internationalisation. Cambon Partners pose ainsi des bases solides pour soutenir ses ambitions de développement à long terme.

Des initiatives structurantes pour un futur ambitieux

Dans la continuité des deux derniers exercices, des investissements significatifs ont été réalisés en 2025 pour renforcer les pôles d'expertise et préparer 2026.

Cela se traduit notamment par :

- la création du pôle **GP Services**, avec l'arrivée de Allone Taieb à Londres
- le lancement de **la cellule Business Development** avec le recrutement de Pierre-Edouard Berion
- **la croissance des équipes**, avec l'intégration de 9 nouveaux collaborateurs à Paris et Londres

Un bilan opérationnel solide

En 2025, Cambon Partners a réalisé **50 opérations** d'une valeur totale supérieure à **5 milliards d'euros**, confirmant son rôle de premier plan sur le marché du M&A mid-market en Europe. Ces résultats démontrent sa capacité à mobiliser des contreparties d'envergure, à structurer des deals complexes et à répondre à des besoins variés.

- **M&A : 23 opérations** réalisées, dont 12 transactions cross-border
- **LBO : 19 opérations** ont été finalisées dans des verticales variées, mobilisant notamment l'équipe Debt Advisory créée en 2024
- **Levées de fonds : 8 opérations** annoncées avec un accompagnement sur-mesure et de long terme pour nos clients

Une ambition claire pour 2026

«2025 a confirmé la trajectoire engagée, en alliant performances résilientes et investissements structurants. Ces initiatives ont renforcé notre capacité à accompagner nos clients dans un environnement de marché toujours exigeant et sélectif. Nous abordons 2026 avec ambition, confiance et une vision claire de nos priorités de développement.»

commente Michael Azencot, Associé de Cambon Partners.

L'année a également été marquée par l'accélération du développement de la Fondation Cambon. Après plusieurs années d'engagement en faveur de l'éducation et des projets solidaires, la Fondation franchit une nouvelle étape en 2026 avec le lancement de son programme d'accompagnement des entrepreneurs, Cambon Pulse, déployé en partenariat avec TomCat. Ce programme vise à soutenir concrètement l'émergence et la structuration de projets entrepreneuriaux à fort potentiel. La Fondation Cambon s'engage depuis sa création à soutenir les entrepreneurs, les jeunes et les personnes vulnérables à travers divers programmes visant à promouvoir l'égalité des chances.

À propos de Cambon Partners

Cambon Partners est un cabinet de conseil qui accompagne les entreprises de croissance. Crée en 2003, l'équipe a conduit avec succès plus de 520 transactions au travers de ses bureaux de Paris et de Londres. Fort de sa capacité à accompagner les entrepreneurs sur l'ensemble de leurs opérations (levées de fonds, LBO, Cessions, Debt Advisory..), Cambon Partners se classe chaque année, parmi les acteurs M&A Midmarket les plus actifs en Europe.