

2017 - Une année record pour Cambon Partners

40 opérations réalisées
Un large éventail de transactions

10 nouveaux collaborateurs
Ouverture du bureau de Pékin

Paris, le 18 janvier 2018 : Cambon Partners, cabinet de conseil en fusions-acquisitions et levées de fonds, a réalisé une année 2017 particulièrement dynamique, avec la réalisation de 40 opérations pour un montant cumulé de plus de 1.6 milliard d'euros.

Dynamique soutenue de toutes les expertises, sur l'ensemble des verticaux

Dans la continuité des dernières années, Cambon Partners a connu une activité soutenue sur l'ensemble de ses expertises, levée de fonds, LBO et M&A. Cela se traduit comme suit :

Levée de fonds

- 11 opérations venture et growth
- Ex : Qwant (38m€), Easymile (26m€), OnePark (12m€)
- Capacité à mobiliser investisseurs financiers et corporates

LBO

- 9 deals majoritaire et minoritaire
- Ex : Square/Abenex, Ciprés/Apax, I-Tracing/Keensight
- Expertises Management Package et Debt Advisory renforcées

M&A

- 20 transactions, majoritairement sell side
- Ex : Verychic/AccorHotels, Oxalide/Claranet, Artefact/Netbooster
- Exécution cross border recherchée

Cette performance témoigne d'une volonté de conseiller les entrepreneurs sur l'ensemble de leurs opérations capitalistiques. Cela induit un niveau de fidélisation élevé et la multiplication des opérations avec ses clients entrepreneurs (Assurcopro, I-Tracing, Squad, Fastmag, Ciprés, Qwant ...).

Positionné depuis sa création sur les secteurs de croissance, Cambon Partners a développé plusieurs expertises fortes, notamment dans le digital media, l'e-travel, l'IT Services et l'assurance. Ces pratiques ont été renforcées en 2017 avec un accroissement des transactions sur chacune d'entre elles.

Une équipe renforcée

Depuis janvier 2017, afin d'accompagner la hausse de son activité et renforcer sa capacité d'exécution, Cambon Partners a accueilli au sein de son équipe dix nouveaux collaborateurs. Ces nouveaux arrivants de tous niveaux ont pour point commun une forte expérience à l'échelle internationale, sur laquelle ils s'appuieront pour compléter l'offre cross-border de Cambon.

Direction Asie

L'ADN de Cambon Partners est marqué par l'international. Cela a notamment abouti à l'ouverture de son bureau à San Francisco en 2015 et se retrouve dans les transactions effectuées en 2017 (Travel Keys/Accor, Extreme Sensio/WPP, Oxalide/Claranet, Barclays/Anacap, Easymile/Continental, ...)

Cambon Partners va un cran plus loin en mettant le cap sur la Chine avec l'ouverture de son bureau de Pékin en novembre 2017. Cette implantation en Asie, pilotée par une entrepreneur accomplie et experte du secteur e-Travel, Lin Xu, permettra à la banque d'affaires de nouer des liens entre la nouvelle génération d'entrepreneurs français et les investisseurs du premier marché du monde.

David Salabi, associé fondateur, déclare : "Nous sommes ravis de l'année écoulée avec de belles réussites internes et externes. Tous les voyants sont au vert pour 2018 ! Notre plateforme va profiter pleinement des recrutements récemment effectués et de notre dynamique d'opérations."

A PROPOS DE CAMBON PARTNERS

Cambon Partners est une banque d'affaires spécialiste des entreprises de croissance. Créée en 2003, l'équipe a conduit avec succès près de 250 transactions au travers de ses bureaux de Paris, Londres, San Francisco et Pékin. Cambon Partners se classe chaque année, parmi les acteurs M&A Midmarket les plus actifs en Europe (classements Thomson Reuters, MergerMarket, Décideurs).

RECENTES PARUTIONS DANS LA PRESSE

"Découvrez les 160 start-up françaises technologiques les mieux valorisées en 2017", Challenges

"Cambon Partners, la banque d'affaires de la tech", Private Equity Magazine

"Cambon Partners met le cap sur la Silicon Valley chinoise", Les Echos

"E-tourisme : une banque d'affaires française s'implante en Asie" L'Echo Touristique

"Classement 2017 des meilleurs banques d'affaires", Décideur Magazine

"Décryptage des tendances fusions-acquisitions et perspectives internationales", T.O.M

"How mergers and acquisitions are accelerating innovation in travel", Skift

"Quand les courtiers s'unissent aux fonds d'investissement", L'Argus de l'Assurance

"Dossier spécial France : pourquoi on va revenir au top", Capital

"La livraison de repas à domicile a la cote", Le Figaro

"La valorisation des start-up reste un tabou", Challenges