COMMUNIQUÉ DE PRESSE | 26 JANVIER 2017

Cambon Partners confirme sa dynamique en 2016 et poursuit son développement en 2017 avec l'arrivée de trois nouveaux collaborateurs

Paris, le 26 janvier 2017. Après une année record en 2016 avec la réalisation de 26 transactions, (M&A, LBO et levées de fonds), Cambon Partners renforce son équipe en 2017 avec l'intégration de trois nouveaux collaborateurs. Son ambition : devenir la banque d'affaires de référence des sociétés de croissance.

Une croissance soutenue en 2016

Augmentation du nombre de transactions

Cambon Partners a connu une activité soutenue en 2016 avec 26 opérations réalisées, ce qui lui vaut de se hisser au premier rang du classement 2016 de Thomson Reuters dans la catégorie *mid-market* en tant que banque indépendante.

Approche *cross-border*

La dynamique de Cambon Partners repose sur une expertise *cross-border* affirmée, illustrée par de belles références en 2016 : cession de l'activité de signature électronique d'Open Trust à DocuSign, Conexance à WPP, HouseTrip à TripAdvisor, Bonnyprints à Planet Cards, Commerce Guys à Actualys et Acro Media ...

Progression de LBOs

Cette année a également été marquée par une progression d'opérations de *Leverage Buy Out* : Identicar, acteur émergent sur le marché de l'automobile connectée, avec Five Arrows (Rothschild), AssurCopro, courtier spécialisé avec Eurazeo PME; Talan, leader de la transformation digitale avec Capzantine, Orchestra, plateforme SaaS dédiée au secteur du tourisme avec Cabestan Capital (Edmond de Rothschild) et DCI, intégrateur d'infrastructures, avec Naxicap.

Nouvelle identité visuelle

Pour marquer ses 15 ans d'existence et refléter sa dimension internationale, Cambon Partners, anciennement Financière Cambon, a modernisé son image. Cela s'est accompagné d'un changement d'identité visuelle et d'un nouveau site Internet.

Recrutement d'un nouvel associé

Cette dynamique s'est concrétisée par le recrutement de Laurent Azout (ex-associé chez Messier Maris & Associés) en tant que *partner*, qui apporte une expertise de 15 ans en TMT.

Une équipe renforcée en 2017

Pour accompagner sa croissance, la banque d'affaires accueille trois nouveaux talents. D'autres recrutements d'*associate* seront annoncés au cours du premier semestre 2017.

Nicolas Pirot - Directeur

Diplômé de l'Ecole de Management Leonard de Vinci, Nicolas Pirot était Vice-Président chez KPMG Corporate Finance où il a passé près de sept années dont les trois dernières à Montréal, après une première expérience acquise dans deux fonds d'investissement. Nicolas Pirot a réalisé une vingtaine de transactions, pour la plupart *cross-border* et pourra, à ce titre, faire bénéficier l'équipe de son expérience internationale et de ses relations avec les industriels et fonds étrangers.

Tiffany Marek - Associate

Titulaire du Master en Corporate Finance de l'université de Dauphine, Tiffany Marek a fait ses premières armes dans le M&A chez Rothschild & Co sur des opérations large cap, puis chez Messieurs Maris & Associés. Elle avait auparavant connu une première expérience entrepreneuriale à Londres.

Mostapha Bouras - Business Development

Après un passage en Equity Capital Market, Mostapha Bouras a intégré Cambon Partners en 2006, où il a réalisé plusieurs opérations marquantes (Easyvoyage, Diwan, Realviz,...). En 2008, il se lance dans l'entrepreneuriat et devient ensuite Directeur financier d'un groupe d'électronique. Il retourne chez Cambon en 2016 pour se consacrer au business development et superviser les fonctions support.

Une ambition affirmée

Cambon Partners souhaite s'imposer comme la banque d'affaires de référence des sociétés de croissance. Elle mise notamment sur ses fortes expertises sectorielles autour de l'IT Services & Consulting, Insurance & Fintech, E-travel & Hospitality, Enterprise Software & SaaS, E-commerce & Retail, Digital Media et Communication Services.

A PROPOS DE CAMBON PARTNERS

Créé en 2003, Cambon Partners a conduit avec succès près de 200 transactions à l'échelle internationale au travers de ses bureaux de Paris, Londres et San Francisco. La banque d'affaires se classe, chaque année, parmi les acteurs M&A Midmarket les plus actifs en France (classements Thomson Reuters, Mergermarket, Décideurs).