

COMMUNIQUÉ DE PRESSE | 6 Février 2019

Cambon Partners renforce son équipe de levée de fonds venture

Paris, le 6 février 2019 : Banque d'affaires des entreprises de croissance, Cambon Partners a réalisé plus d'une centaine de transactions sur les trois dernières années, bien réparties entre ses activités de M&A, LBO et levée de fonds. Pour couvrir l'ensemble du spectre des besoins sur cette dernière activité, Cambon Partners se dote d'une force de frappe complémentaire dédiée au venture avec l'arrivée de trois experts. Les entrepreneurs pourront ainsi compter sur une capacité d'intervention à tous les stades du développement de leurs entreprises.

Capacité à accompagner les entrepreneurs de la Série A au Growth Equity, en amont du M&A et LBO

Les startups méritent que soient mis à leur disposition une équipe spécialisée et toute la palette de services d'une banque d'affaires. L'exécution d'une opération de levée de fonds exige la même rigueur et la même attention qu'une transaction M&A : accompagnement des fondateurs dans le choix du timing et de la structuration optimale, élaboration de leur business plan, préparation des audits, choix du partenaire et négociation de la documentation juridique.

Ce savoir-faire développé par Cambon permet d'initier des relations long terme et accompagner ces entreprises de croissance sur l'ensemble des problématiques qui jalonnent leur parcours : levée venture, growth equity, cash out, levée de dette, acquisitions, LBO, cessions industrielles. Cela s'est concrétisé par de belles *success story* :

- AssurOne : levée avec BPI et Seventure, acquisition de Netvox puis cession à Anacap
- BeeAd : levée avec Covent Partners et cession à Teads
- Easyvoyage : levée avec Seventure et acquisitions de Dealchecker et Traveljungle
- Maxicoffee : levée avec MBO Partenaires et cession à Daltys
- Resto In : levée avec Nextstage et cession à Geopost
- Santiane : levée avec BNP Private Equity puis Growth Equity avec Sagard et cession à Blackfin

L'identification des pépites est un travail continu. Cambon Partners ambitionne d'intensifier sa présence sur les premiers tours de financement à l'image d'opérations réalisées ces derniers mois :

- Chef Club, producteur de vidéos de recettes en ligne
- Data Impact, solution SaaS de retail analytics
- Dhatim, solution SaaS d'optimisation de gestion des dépenses
- ForCity, éditeur de solutions SaaS de simulation urbaine
- Octoly, leader en marketing d'influence
- Reezocar, plateforme d'achats de véhicules d'occasion
- TrackInsight, plateforme européenne d'analyse et de sélection de fonds indiciens côté
- Travelaer, solution SaaS visant à améliorer l'expérience client dans le voyage

Trois recrutements d'envergure

Afin de muscler sa force de frappe sur les levées de fonds, Cambon Partners a constitué fin 2018 un pôle dédié au venture avec notamment l'arrivée de trois personnes : Romain Dehaussy (Partner) – ex Chausson Finance, Thomas Bertier (VP) - ex Torch Partners et Robin Beaudot (Analyste) - ex Iris Capital. D'autres recrutements sont prévus sur l'année.

Les expériences cumulées de Cambon et de ces trois talents seront mises au service des entrepreneurs afin de leur garantir un traitement sur-mesure et une connaissance inégalée de l'écosystème.

- **Romain Dehaussy** - Neoma et DCG - a débuté sa carrière chez HSBC en 2005. Cela fait 10 ans qu'il est actif sur des levées de fonds avec notamment une dernière expérience de six ans comme Associé chez Chausson Finance. Il a réalisé près de 40 opérations (Cheerz, Synthesio, OpenClassrooms, Yoopies, Critizr, Nuxeo, Andjaro, LetSignIt ...).
- **Thomas Bertier** – ESCP - a acquis son expérience en venture à Londres chez Torch Partners avant de rejoindre l'équipe d'investissement de Newfund réalisant plusieurs investissements notables (Flexybeauty, Beyond Ratings, Paymium, ...).
- **Robin Beaudot** – Supaero et Polytechnique – a débuté sa carrière en tant qu'analyste chez Iris Capital.



Robin Beaudot

Romain Dehaussy

Thomas Bertier

Ce mouvement s'inscrit dans la dynamique générale poursuivie par Cambon Partners avec une année 2018 record avec un total de 42 transactions pour 2 milliards d'euros et un optimisme renouvelé sur 2019.

A PROPOS DE CAMBON PARTNERS

Cambon Partners est une banque d'affaires spécialiste des entreprises de croissance. Créée en 2003, l'équipe a conduit avec succès plus de 250 transactions au travers de ses bureaux de Paris, Londres, San Francisco et Pékin. Cambon Partners se classe chaque année, parmi les acteurs M&A Midmarket les plus actifs en Europe (classements Thomson Reuters, MergerMarket etc).