

## Une dynamique de croissance soutenue en 2018

42 opérations réalisées

Un nombre record de deals LBO

2md€ de valeur de transactions

Embauche de nouveaux talents

**Paris, le 22 janvier 2019 : Cambon Partners, banque d'affaires spécialiste des entreprises de croissance, a réalisé une année 2018 particulièrement dynamique, avec la réalisation de 42 opérations.**

### Une approche « one stop shop » unique

Les transactions réalisées couvrent un spectre d'opérations large – levée de fonds venture, growth equity, LBO, cessions industrielles – visant à accompagner les entrepreneurs sur l'ensemble de leurs opérations financières. Cela se concrétise avec 11 levées de fonds, 15 transactions M&A et 16 opérations LBO. Combinée à une couverture internationale, avec des bureaux à San Francisco et Pékin, ce dispositif représente une solution différenciante sur le marché.

### Renforcement de la pratique LBO

Les fonds de Private Equity étant particulièrement actifs et offrant des solutions compétitives pour l'entrepreneur et l'entreprise, Cambon Partners a significativement développé sa pratique LBO. Et cela notamment sur les aspects de structuration (management package) et de financement auprès des fonds Equity, fonds de dette, unitrancheurs, mezzaneurs et prêteurs. Ces transactions ont mobilisé des contreparties majeures telles que TA Associates, Qualium investissement, Tikehau Capital, Montefiore Investment, Keensight Capital et Ardian.

### Des expertises sectorielles porteuses

Cambon Partners a connu une activité soutenue sur l'ensemble des verticaux couverts.

#### IT services & Consulting

- 10 opérations réalisées dans un secteur en mouvement constant avec une consolidation attrayante pour le private equity
- Exemples : Omnilog/Maltem, Adyax/Smile, Theodo/Keensight & Isai, Consort NT/Tikehau Capital & BNP Principal Investment, Parella/Qualium

#### Digital Media

- 7 opérations menées combinant levée, LBO et M&A
- Exemples : Companeo/Infopro Digital, Ykone/Au Feminin, Labellium, Data Impact/Red River West & BPI, Labellium/Qualium

#### Financial services

- 6 opérations d'envergure enregistrées sur l'exercice
- Exemples : Filiassur/Tikehau Capital, Active Assurances/Activa Capital, Axelliance/Ciprés, Groupe Premium/Montefiore Investment

## E-commerce

- 7 opérations illustrant notre capacité à mobiliser des contreparties d'envergure
- Exemples : Reezocar/Société Générale, Wefix/Fnac Darty, Monalbumphoto/Albelli, Maxi Coffee/Daltys

## E-Travel & Hospitality

- Un secteur toujours porté par la digitalisation comme en témoignent les 6 opérations finalisées
- Exemples : b network/Ring Capital, Travelfactory/La Compagnie des Alpes, The Bureau/GPG, NG Travel/Siparex

## Enterprise Software

- 6 opérations réalisées en M&A et levée de fonds
- Exemples : A2IA/Mitek, Forcity/CM-CIC, CDC & Omnes Capital, Tiller Systems/Ring Capital

## **Une équipe encore étoffée témoignant de notre confiance sur 2019**

Le début de l'exercice 2019 s'inscrit dans la même dynamique que 2018 avec un nombre de mandats important. Cambon Partners a en conséquence recruté de nouveaux talents notamment sur des postes de Vice-président, Senior Associates et Analystes.

---

## **A PROPOS DE CAMBON PARTNERS**

Cambon Partners est une banque d'affaires spécialiste des entreprises de croissance. Créée en 2003, l'équipe a conduit avec succès plus de 250 transactions au travers de ses bureaux de Paris, Londres, San Francisco et Pékin. Cambon Partners se classe chaque année, parmi les acteurs M&A Midmarket les plus actifs en Europe (classements Thomson Reuters, MergerMarket etc).

## **RECENTES COMMUNICATIONS**

- “ Cambon Partners Corporate Video 2018 ” – Youtube Channel Cambon Partners
- “ David Salabi revient sur son parcours atypique ” - Podcast Génération Do It Yourself
- “ Pour réussir en Chine, il faut un partenaire local ” – L'Echo touristique
- “ L'évaluation cherche ses repères dans le secteur du numérique ” – L'Agefi
- “ Net Managers part à la rencontre des grands patrons du tourisme chinois ” – L'Echo touristique
- “ Cambon Partners : Les entreprises qui se vendent sont en croissance ” – L'Echo touristique